



วันที่ 11 พฤศจิกายน 2567

ที่ บพ/2567-030
เรื่องชี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567
เรียนกรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการ บริษัท สีช อีท จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 9/2567 เมื่อวันที่ 11 พฤศจิกายน 2567 ได้มีมติอนุมัติรับรองงบการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 ซึ่งผ่านการสอบทานของผู้สอบบัญชีของบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

ทิศทางของภาวะเศรษฐกิจไทยซึ่งได้รับผลกระทบจากปัจจัยทั้งภายในและภายนอกประเทศ ยังคงส่งผลกระทบต่อภาพรวมเศรษฐกิจของประเทศทำให้อัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจยังต่ำกว่าเป้าหมาย และส่งผลกระทบต่อในวงกว้างกับทั้งภาคธุรกิจและภาคประชาชน ทำให้การฟื้นตัวของกิจกรรมทางเศรษฐกิจต่างๆ ขาดความต่อเนื่อง สำหรับบริษัท สีช อีท จำกัด (มหาชน) ซึ่งมีพันธกิจเป็นแหล่งเงินทุนทางเลือกนอกภาคสถาบันการเงิน (non-bank) ที่สร้างโอกาสให้กับธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่ทำงานให้กับภาครัฐ และเอกชนขนาดใหญ่ ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนทางธุรกิจ ยังคงมุ่งตอบโจทย์ทางธุรกิจของลูกค้าอย่างต่อเนื่องผ่านการนำเสนอผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่ครบวงจร อีกทั้งยังให้ความช่วยเหลือลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 อย่างต่อเนื่องเพื่อให้ลูกค้าสามารถอยู่รอดได้ในระยะยาว การกระตุ้นเศรษฐกิจทั้งในส่วนของภาครัฐและเอกชนยังไม่สามารถดำเนินการได้เต็มที่ โดยเฉพาะผลกระทบของลูกค้าที่ต้องพึ่งพางบประมาณภาครัฐที่ต้องชะลอตัวลง เนื่องจากงบประมาณภาครัฐที่ยังไม่สามารถเบิกจ่ายได้ตามปกติในช่วงเวลาที่ผ่านมา ต้นทุนของดอกเบี้ยและภาวะหนี้ครัวเรือนที่ปรับตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง เป็นเหตุให้ในปี 2567 บริษัทฯ มีปริมาณการให้สินเชื่อที่ลดลง ส่งผลกระทบโดยตรงต่อรายได้ของบริษัทฯ โดยสำหรับงวดไตรมาสที่ 3 บริษัทฯ มีการตั้งสำรองค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเป็นจำนวนมากเนื่องจากผลการติดตามทวงถามและผลของการดำเนินคดีความที่มีผลสรุปที่ชัดเจนมากยิ่งขึ้นสำหรับหนี้เก่าที่ได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 ทำให้บริษัทฯ ต้องรับรู้ผลขาดทุนนี้เพื่อให้สอดคล้องกับข้อมูลในปัจจุบัน และเป็นไปตามมาตรฐานการบัญชี TFRS 9 ซึ่งต้องคาดการณ์สภาวะการณ์ในอนาคต (Looking Forward) ในด้านเศรษฐกิจ อย่างไรก็ตามจากการบริหารจัดการเพื่อลดความเสี่ยงด้านเครดิตที่บริษัทฯ ได้ดำเนินการไปนั้น ส่งผลให้เห็นถึงปริมาณการเกิดขึ้นสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) ลดลงอย่างมากจากการปล่อยสินเชื่อใหม่ตลอดทั้งปี บริษัทฯ ได้กำหนดกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจ เพื่อรองรับผลกระทบจากสถานการณ์ดังกล่าว ดังต่อไปนี้

ภาวะอุตสาหกรรมและกลยุทธ์

แนวโน้มการแข่งขันในอุตสาหกรรมธนาคารและสถาบันการเงินประเภท non-bank ยังคงได้รับแรงกดดันจากผลกระทบจากขยายตัวทางเศรษฐกิจที่ได้รับผลกระทบจากปัจจัยต่าง ๆ ได้แก่ อัตราเงินเฟ้อ ต้นทุนของอัตราดอกเบี้ยที่ยังอยู่ในระดับสูง ภาวะของการลงทุนและการขยายตัวทางด้านเศรษฐกิจที่ชะลอตัวลง ท่ามกลางความท้าทายดังกล่าวทำให้บริษัทฯ ต้องปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การแข่งขันเพื่อให้ทันสอดคล้องกับสถานการณ์และประกอบกิจการให้เหมาะสมกับแนวโน้มอุตสาหกรรมทั้งในปัจจุบันและเพื่อความยั่งยืนในอนาคต โดยบริษัทฯ ยังคงดำเนินการตามเป้าหมายในการสร้างรายได้จากผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่มีความหลากหลายและผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ ที่ต่อยอดในการดำเนินธุรกิจและตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้า เพื่อสร้างความมั่นคงขององค์กร สร้างความพึงพอใจแก่ลูกค้า ยกระดับกระบวนการทำงาน และ สร้างความน่าเชื่อถือและภาพลักษณ์องค์กร ดังนี้

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29TH FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120
TEL : 02-1634200 FAX : 02-1634201-4 www.leaseit.co.th Tax ID : 0107558000353

บริษัท สีช อีท จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 29 ถนนพระราม 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-1634200 โทรสาร 02-1634201-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107558000353

๑๔



- 1) การยกระดับการทำการตลาดด้วยดิจิทัลแพลตฟอร์ม (Digital Platform) เพื่อตอบโจทย์กลุ่มลูกค้ารุ่นใหม่และตอบรับการเติบโตของตลาดดิจิทัลในอนาคต บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญกับการพัฒนาระบบสารสนเทศและใช้เครื่องมือทางการตลาดแบบดิจิทัลเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัทฯ เพื่อให้ได้ลูกค้าที่ตรงกลุ่มมากยิ่งขึ้นและนำเสนอผลิตภัณฑ์ทางการเงินของบริษัทฯ ได้แม่นยำขึ้น อีกทั้งสร้างแบรนด์ภาพลักษณ์ให้น่าเชื่อถือและเป็นที่ยอมรับในกลุ่มผู้ใช้บริการ (Brand Awareness) ด้วย Social media และ การใช้ฐานข้อมูลลูกค้าเพื่อต่อยอดบริการสินเชื่อต่าง ๆ ของบริษัทฯ
- 2) เน้นให้สินเชื่อกับลูกค้าที่เป็นลูกค้าภาครัฐ เพื่อลดความเสี่ยงของการเกิดหนี้ด้วยคุณภาพภายใต้สถานการณ์ปัจจุบัน บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นให้บริการสินเชื่อกับลูกค้าภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ เนื่องจากเป็นกลุ่มที่มีความมั่นคงน่าเชื่อถือและมีความสามารถในการชำระหนี้และมีความเสี่ยงต่ำกว่าการให้สินเชื่อไปยังไปยังธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่มีลูกค้าเป็นภาคเอกชน โดยกำหนดแนวทางในการขยายตลาดไปยังลูกค้าที่เป็นลูกค้าภาครัฐ ผ่านแหล่งข้อมูลด้านดิจิทัล และการเข้าถึงฐานข้อมูลต่าง ๆ ของภาครัฐ รวมถึงเข้าไปมีส่วนร่วมในกิจกรรมต่าง ๆ ที่ภาครัฐและภาคเอกชนจัดขึ้นเพื่อเป็นการส่งเสริมธุรกิจ SMEs
- 3) มุ่งเน้นให้สินเชื่อในผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่มีความเสี่ยงต่ำ ได้แก่ สินเชื่อสัญญาซื้อขายหนี้การค้า สินเชื่อสัญญาเช่าซื้อ และสินเชื่อสัญญาเช่าทางการเงิน เพื่อลดความเสี่ยงในการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) เพื่อกระจายพอร์ตสินเชื่อไปยังกลุ่มลูกค้าในอุตสาหกรรมต่าง ๆ ที่มีทิศทางในการปรับตัวที่ดีขึ้น เพื่อลดการกระจุกตัวของกลุ่มลูกค้า
- 4) สร้างฐานลูกค้าใหม่สำหรับจากกลุ่มอุตสาหกรรมที่กำลังเติบโต โดยเน้นสนับสนุนสินเชื่อเงินกู้ยืมในการดำเนินโครงการ (Project Backup Finance) ภายใต้หลักประกันเพื่อควบคุมความเสี่ยง โดยเน้นการพิจารณาสินเชื่อสำหรับโครงการระยะสั้นที่สามารถควบคุมต้นทุนได้ พร้อมทั้งพัฒนาเครื่องมือในการบริหารจัดการความเสี่ยงเครดิตในลูกค้าแต่ละกลุ่มอย่างเหมาะสม
- 5) บริษัทฯ มุ่งเน้นการรักษาฐานลูกค้าและขยายพอร์ตสินเชื่อจากฐานลูกค้าเดิม (existing customers) เนื่องจากเป็นลูกค้าที่บริษัทฯ มีความสัมพันธ์ใกล้ชิดและสามารถประเมินความเสี่ยงได้มากกว่าลูกค้าใหม่ และเป็นการสร้างความจงรักภักดีของลูกค้าที่มีต่อแบรนด์ (customer loyalty) โดยยกระดับความพึงพอใจของลูกค้าเพื่อสร้างการเติบโตที่ยั่งยืน สร้าง loyalty program เพื่อกระตุ้นให้ลูกค้าใช้บริการมากขึ้นและสร้างความสัมพันธ์อันดีในระยะยาวรวมทั้งการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้า โดยการออกเยี่ยมและแลกเปลี่ยนมุมมองการดำเนินธุรกิจกับผู้บริหารของบริษัทฯ เพื่อสนับสนุนการเติบโตของลูกค้า
- 6) บริษัทฯ มีผลิตภัณฑ์ทางการเงินครบวงจร เพื่อตอบโจทย์ผู้ประกอบการ SMEs โดยเฉพาะที่ทำงานให้กับหน่วยงานภาครัฐ ตั้งแต่เริ่มต้นจนจบโครงการ พร้อมทั้งทีมงานที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญในการให้คำปรึกษากับลูกค้า เพื่อนำเสนอผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่เหมาะสมและสอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจของลูกค้า
- 7) บริษัทฯ มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ เพื่อตอบโจทย์ทางธุรกิจและความต้องการของลูกค้าและรองรับการดำเนินธุรกิจของลูกค้าที่มีการปรับเปลี่ยนรูปแบบไปตามสภาวะเศรษฐกิจและการแข่งขันในตลาดรวมทั้งพฤติกรรมของผู้บริโภคที่ปรับเปลี่ยนไปจากเดิม เพื่อสร้างรายได้และโอกาสทางธุรกิจจากกลุ่มลูกค้าใหม่ ๆ ของบริษัทฯ
- 8) บริษัทฯ มีการตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเพิ่มขึ้น เพื่อรองรับลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของโควิด-19 ที่ทำให้อุปสงค์ทางการค้าในหลายธุรกิจหยุดชะงัก ส่งผลให้ลูกค้าขาดสภาพคล่องในการดำเนินธุรกิจ ส่งผลให้บริษัทฯ ต้องทยอยตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเพิ่มขึ้น ซึ่งผันแปรตามความเสี่ยงและคุณภาพของลูกค้าในขณะใดขณะหนึ่ง ทั้งนี้การตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นดังกล่าวเป็นไปตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 9

ความเสี่ยงด้านเครดิต (Credit Risk)

สถานการณ์ความไม่แน่นอนในช่วง สภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัวส่งผลกระทบต่อธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ทำให้เกิดหนี้ด้วยคุณภาพมีการปรับตัวสูงขึ้นโดยเฉพาะกลุ่มอุตสาหกรรมที่มีแนวโน้มความเสี่ยงสูง ซึ่งบริษัทฯ ต้องบริหารจัดการอย่างระมัดระวังในการพิจารณาสินเชื่อ ลูกค้าบางรายของบริษัทฯ ต้องเจอกับภาวะขาดสภาพคล่อง ทั้งนี้บริษัทฯ ได้ให้ความช่วยเหลือลูกค้าในเชิงรุกในช่วงวิกฤตนี้ โดยนำลูกค้าเข้าสู่

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 20TH FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120
TEL : 02-1634260 FAX : 02-1634201-4 www.leaseit.co.th Tax ID : 0107556000353

บริษัทฯ สีช อีที จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 20 ถนนพระราม 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-1634260 โทรสาร 02-1634201-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107556000353



แผนการปรับปรุงโครงสร้างหนี้แบบเบ็ดเสร็จเพื่อให้ลูกค้าสามารถอยู่รอดในธุรกิจได้ในระยะยาวและมีความสามารถในการชำระหนี้คืนให้แก่บริษัทฯ ได้ ทั้งนี้บริษัทฯ ได้ดำเนินการยกระดับปรับปรุงคุณภาพด้านเครดิต ดังนี้

- 1) บริษัทฯ ได้ทำการยกระดับการคัดกรองลูกค้า และลูกหนี้เพื่อให้มีศักยภาพอย่างแท้จริงและมีความสามารถในการชำระหนี้ที่แข็งแกร่ง และปรับเปลี่ยนความถี่ในการทบทวนความสามารถในการก่อหนี้ของลูกค้าและลูกหนี้ ตลอดจนทบทวนกระบวนการในการโอนสิทธิและการจัดเก็บหนี้ให้เหมาะสมกับสถานการณ์ และยังเฝ้าระวังและติดตามพฤติกรรมของลูกค้าอย่างใกล้ชิดขึ้น เพื่อควบคุมและป้องกันการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) ในอนาคต
- 2) บริษัทฯ ได้บริหารจัดการกระจายของพอร์ตสินเชื่อในแต่ละอุตสาหกรรมต่าง ๆ ให้ไม่เกิน 25% เพื่อให้เป็นไปตามแผนบริหารความเสี่ยงภาคอุตสาหกรรม (Industry Risk) ที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้นรวมทั้งการออกเยี่ยมลูกค้าเก่าของบริษัทฯ เป็นระยะ เพื่อติดตามความคืบหน้าการดำเนินธุรกิจของลูกค้า
- 3) บริษัทฯ ยังคงควบคุมการปล่อยสินเชื่อกลุ่มธุรกิจก่อสร้างให้กับลูกค้ารายใหม่ เนื่องจากเป็นกลุ่มธุรกิจที่มีการชะลอตัวและมีความเสี่ยงสูง และมุ่งเน้นการให้สินเชื่อกับกลุ่มธุรกิจที่มีความเสี่ยงต่ำและเป็นธุรกิจที่มีการเติบโตในสถานการณ์นี้ เช่น กลุ่มธุรกิจทางการแพทย์ ธุรกิจภาคบริการ เป็นต้น
- 4) บริษัทฯ ให้ความสำคัญในการพัฒนาเครื่องมือในการบริหารความเสี่ยงในมิติต่าง ๆ ได้แก่ การพัฒนาบุคลากรให้มีความรู้ความเชี่ยวชาญในการพิจารณาเครดิตให้มากขึ้น การวิเคราะห์ข้อมูลลูกค้าในมิติต่าง การประเมินความเสี่ยงของลูกค้าแต่ละกลุ่มผ่านการทำ Risk Based Pricing ในลูกค้าแต่ละรายอย่างเหมาะสม

ความสามารถในการทำกำไร

- 1) บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการบริหารต้นทุนทางการเงินซึ่งเป็นต้นทุนหลักให้มีความเหมาะสม และเน้นการบริหารกระแสเงินสดให้สามารถลดต้นทุนทางการเงินให้ได้มากที่สุด ทั้งนี้ยังคงเน้นการบริหารแหล่งเงินทุนของบริษัทฯ ให้เป็นไปตามกระแสเงินสดรับของบริษัทฯ และบริหารจัดการอัตราดอกเบี้ยที่เหมาะสมกับสถานการณ์ปัจจุบัน
- 2) บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการพอร์ตสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) โดยมุ่งเน้นให้ลูกค้าสามารถชำระหนี้ได้อย่างเหมาะสมสอดคล้องกับสภาพคล่องของลูกค้า เพื่อลดภาระของบริษัทฯ ในการตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นต่อสินเชื่อด้วยคุณภาพ เพื่อเป็นไปตามนโยบายของบริษัทฯ และสามารถสร้างผลการดำเนินงานสูงสุดภายใต้ความเสี่ยงที่ยอมรับได้
- 3) บริษัทฯ ได้เสริมทีมจัดเก็บและติดตามหนี้ เพื่อเร่งรัดการชำระหนี้จากลูกหนี้ด้วยคุณภาพที่เกิดขึ้นอย่างใกล้ชิด รวมไปถึงการจัดจ้างบริษัทติดตามหนี้ภายนอกเพิ่มเติม โดยมีเป้าหมายในการเพิ่มความสามารถในการจัดเก็บหนี้ (Recovery Rate) ให้สูงขึ้น และจัดตั้งคณะทำงานในการติดตามและแก้ไขหนี้ของบริษัทฯ อย่างใกล้ชิด
- 4) บริษัทฯ มีนโยบายมุ่งเน้นการควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานที่ไม่จำเป็น ตลอดจนความพยายามในการพัฒนาปรับปรุงกระบวนการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้นเพื่อลดต้นทุน รวมทั้งการจัดทำระบบสารสนเทศเพื่อนำข้อมูลมาวิเคราะห์ในมิติต่าง ๆ เพื่อให้เกิดการควบคุมและลดข้อผิดพลาด รวมทั้งใช้ข้อมูลให้เป็นประโยชน์ในการสร้างรายได้กับกลุ่มลูกค้าเป้าหมายเพื่อลดต้นทุน และควบคุมกระบวนการให้บริการสินเชื่อที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น รวมทั้งพัฒนาบุคลากรให้มีความรู้ความเชี่ยวชาญมากขึ้น ซึ่งเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพและควบคุมความเสี่ยงในมิติต่าง ๆ ได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- 5) บริษัทฯ มุ่งสร้างการเติบโตด้วยกลยุทธ์การหากกลุ่มลูกค้าเป้าหมายใหม่ จากการปรับรูปแบบของผลิตภัณฑ์ทางการเงินและการออกผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ เพื่อขยายตลาดไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่ ๆ ที่สามารถสร้างรายได้และผลตอบแทนให้บริษัทฯ ที่สูงขึ้น และเพื่อเป็นการกระจายความเสี่ยง Port สินเชื่อของบริษัทฯ ให้เหมาะสม โดยเฉพาะการขยาย Port สินเชื่อไปยังกลุ่มสินเชื่อที่มีหลักประกันมากขึ้น รวมทั้งการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับบริษัทฯ พันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อเป็นการต่อยอดและแสวงหาโอกาสทางธุรกิจในอนาคต

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29TH FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120
TEL : 02-1634280 FAX : 02-1634281-4 www.leaseit.co.th Tax ID : 0107550000353

บริษัท สีซ อีท จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 29 ถนนระฆัง 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-1634280 โทรสาร 02-1634281-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107550000353



โดยผลการดำเนินงานรวมของบริษัทฯ สำหรับงวด 3 เดือนและ 9 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันปีก่อนหน้าสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2566

(หน่วย:พันบาท)	งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ สำหรับสิ้นสุด 30 กันยายน					
	งวด 3 เดือน			งวด 9 เดือน		
	2567	2566	% เปลี่ยนแปลง	2567	2566	% เปลี่ยนแปลง
รายได้ดอกเบี้ย	16,412	14,776	11.1%	44,283	48,951	(9.5%)
รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ	10,881	9,105	19.5%	31,454	29,389	7%
รายได้อื่น	1,803	2,784	(35.2%)	5,373	8,647	(37.9%)
รวมรายได้	29,096	26,665	9%	81,110	86,987	(6.8%)
ค่าใช้จ่ายในการบริการ	5,653	6,479	(12.7%)	15,907	17,744	(10.4%)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	17,293	18,569	(6.9%)	54,499	55,517	(1.8%)
ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	352,516	31,143	1,032%	404,156	81,529	396%
รวมค่าใช้จ่าย	375,462	56,191	568%	474,562	154,790	207%
ขาดทุนก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงินและภาษีเงินได้นิติบุคคล	(346,366)	(29,526)	1073%	(393,452)	(67,803)	480%
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	(7,179)	(8,301)	(13.5%)	(23,843)	(30,208)	(21.1%)
ขาดทุนก่อนภาษีเงินได้นิติบุคคล	(353,545)	(37,827)	835%	(417,295)	(98,011)	326%
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	(35,729)	6,629	(639.0%)	(33,994)	14,957	(327.3%)
ขาดทุนสุทธิสำหรับงวด	(389,274)	(31,198)	1,148%	(451,289)	(83,054)	443%

1. รายได้

รายได้รวมของบริษัทฯ สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 ประกอบไปด้วย รายได้ดอกเบี้ย รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ และรายได้อื่น ซึ่งคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 54.6 ร้อยละ 38.8 และ ร้อยละ 6.6 ตามลำดับ ซึ่งจะเห็นได้ว่า รายได้ดอกเบี้ยและรายได้ค่าธรรมเนียมและบริการเป็นรายได้หลักของบริษัทฯ รายได้ลดลงเนื่องจากการปล่อยสินเชื่อใหม่ที่ลดลง โดยเฉพาะกับลูกค้าที่ทำงานกับหน่วยงานภาครัฐสืบเนื่องจากผลกระทบของการรอบประมาณประจำปี รวมถึงการลดการปล่อยสินเชื่อในอุตสาหกรรมที่มีความเสี่ยงสูง เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้าง ทำให้รายได้ดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียมลดลง รวมไปถึงการมุ่งเน้นปล่อยสินเชื่อประเภทความเสี่ยงต่ำ เช่น ซื้อมาขายไป จัดหาแรงงาน ทำให้มีรายได้รวมลดลงเล็กน้อยประมาณ 5.9 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 6.8

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 20TH FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120
TEL : 02-1834280 FAX : 02-1834281-4 www.leaseit.co.th Tax ID : 0107558000353

บริษัท ลีซ อีท จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 20 ถนนพระราม 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-1834280 โทรสาร 02-1834281-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107558000353



รายได้ดอกเบี้ย

รายได้ดอกเบี้ย (หน่วย: พันบาท)	งวด 9 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน				ส่วนเปลี่ยนแปลง	
	2567	ร้อยละ	2566	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
- ขายผ่อนชำระ	2,670	6.0%	1,534	3.1%	1,136	74.1%
- สัญญากู้ยืมเงิน	6,658	15.0%	7,857	16.1%	(1,199)	(15.3%)
- การซื้อสิทธิเรียกร้อง	29,644	66.9%	35,858	73.3%	(6,214)	(17.3%)
- สัญญาเช่าการเงิน	1,021	2.3%	2,574	5.3%	(1,553)	(60.3%)
- สัญญาเช่าซื้อ	377	0.9%	1,121	2.3%	(744)	(66.4%)
- สัญญาเงินให้กู้ยืมระยะยาว	3,903	8.8%	-	0.0%	3,903	100.0%
- ลูกหนี้สินเชื่อส่วนบุคคล	10	0.0%	7	0.0%	3	42.9%
รวม	44,283	100.0%	48,951	100.0%	(4,668)	(9.5%)

สำหรับรายได้ดอกเบี้ยงวด 30 กันยายน 2567 จะเห็นว่าสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยได้จากการให้สินเชื่อระยะสั้น ได้แก่ การซื้อสิทธิเรียกร้อง สัญญากู้ยืมเงิน ขายผ่อนชำระมีรายได้ดอกเบี้ยรวมแล้วทั้งสิ้น 39.0 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยการประเภทสินเชื่อระยะสั้นร้อยละ 88.0 และรายได้ดอกเบี้ยจากการให้สินเชื่อระยะยาว ได้แก่สัญญาเช่าทางการเงิน สัญญาเช่าซื้อ และสัญญาเงินให้กู้ยืมระยะยาวมีรายได้ดอกเบี้ยรวมแล้วทั้งสิ้น 5.3 ล้านบาท รวมเป็นสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยการประเภทสินเชื่อระยะยาวร้อยละ 12.0 ในขณะที่ในช่วงเวลาเดียวกันปี 2566 สัดส่วนประเภทสินเชื่อระยะสั้นร้อยละ 92.4 สัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยการประเภทสินเชื่อระยะยาวร้อยละ 7.6 ซึ่งจะเห็นได้ว่าบริษัทยังคงมุ่งเน้นการให้สินเชื่อระยะสั้นเพื่อบริหารความเสี่ยงและสภาพคล่อง

รายได้ดอกเบี้ยหลักๆ มาจากการปล่อยสินเชื่อประเภทการรับซื้อสิทธิเรียกร้อง โดยในปี 2567 และ 2566 มีรายได้ดอกเบี้ยจากการรับซื้อสิทธิเรียกร้องคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 66.9 และ 73.3 ตามลำดับ ซึ่งเป็นผลมาจากที่บริษัทเน้นการปล่อยสินเชื่อในผลิตภัณฑ์ที่มีความเสี่ยงต่ำและมีสภาพคล่องสูงเพื่อลดการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) กับการปล่อยสินเชื่อใหม่

ดอกเบี้ยจากสัญญาเงินให้กู้ยืมระยะยาว เพิ่มขึ้น 3.9 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 100 เนื่องจากเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ในระหว่างไตรมาสที่ 4 ของปี 2566 โดยเป็นการให้กู้ยืมระยะยาวเพื่อเพิ่มศักยภาพให้กับลูกค้าในการประกอบการ โดยมีหลักประกันในการกู้ยืม

การปล่อยสินเชื่อที่ลดน้อยลงหลักๆ มาจากลูกค้าที่เป็นคู่ค้ากับภาครัฐซึ่งเป็นผลมาจากการรอดัดสรรงบประมาณประจำปีในช่วงครึ่งปีแรกและเริ่มมีการกระจายงบประมาณในช่วงไตรมาสที่ 3 อีกทั้งยังมาจากความเข้มข้นก่อนการปล่อยสินเชื่อ และการระมัดระวังในเรื่องความเสี่ยงของลูกค้าแต่ละกลุ่ม ส่งผลให้ภาพรวมขนาดของพอร์ตลูกหนี้ปรับตัวลดลงและส่งผลกระทบต่อรายได้ดอกเบี้ยที่ลดลง นอกจากนี้โดยภาพรวมทางเศรษฐกิจในหลายหลายอุตสาหกรรม และภาวะอัตราเงินเฟ้อที่รุนแรง สินค้าและค่าแรงต่างๆ ขยับตัวสูงขึ้น ซึ่งส่งผลกระทบต่อสภาพคล่องของ SMEs อันเป็นลูกค้าหลักของบริษัทซึ่งกลุ่ม SMEs มักใช้ระยะเวลาในการฟื้นตัวนานกว่าบริษัทที่มีขนาดใหญ่ ทำให้มีการพิจารณาตั้งค่าเผื่อฯ ตามความเสี่ยงและคุณภาพลูกหนี้รวมทั้งติดตามความก้าวหน้าของลูกหนี้แต่ละโครงการ นอกจากนี้ปริมาณรายการค้าธุรกิจลดลงตามความต้องการของตลาด รวมไปถึงการยกระดับการคัดกรองลูกค้าและลูกหนี้เพื่อลดการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) จากสินเชื่อใหม่

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29TH FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120
TEL : 02-1634260 FAX : 02-1634261-4 www.leaseit.co.th Tax ID : 0107556000353

บริษัท ลีซ อีท จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 29 ถนนราชดำเนิน 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-1634260 โทรสาร 02-1634261-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107556000353



รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ

รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ (หน่วย: พันบาท)	งวด 9 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน				ส่วนเปลี่ยนแปลง	
	2567	ร้อยละ	2566	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
- ขายผ่อนชำระ	10,674	33.9%	5,787	19.7%	4,887	84.4%
- สัญญากู้ยืมเงิน	5,367	17.1%	4,928	16.8%	439	8.9%
- การซื้อสิทธิเรียกร้อง	13,320	42.3%	18,002	61.3%	(4,682)	(26.0%)
- สัญญาเช่าการเงิน	41	0.1%	15	0.1%	26	173.3%
- สัญญาเช่าซื้อ	13	0.0%	33	0.1%	(20)	(60.6%)
- สัญญาเงินให้กู้ยืมระยะยาว	1,395	4.4%	-	0.0%	1,395	100.0%
- การออกหนังสือค้ำประกันของ	605	1.9%	622	2.1%	(17)	(2.7%)
- อื่นๆ	39	0.1%	2	0.0%	37	1850.0%
รวม	31,454	100.0%	29,389	100.0%	2,065	7.0%

สำหรับรายได้ไตรมาสที่ 3 ปี 2567 รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการเพิ่มขึ้นเล็กน้อยประมาณ 2.1 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 7.0 กับงวดเดียวกันกับปีก่อน โดยรายได้ค่าธรรมเนียมและบริการหลัก ๆ ยังคงมาจากผลิตภัณฑ์การรับซื้อสิทธิเรียกร้อง 13.3 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 42.3 ซึ่งลดลงจากงวดก่อนเล็กน้อยประมาณ 4.7 ล้านบาท ในขณะที่รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการจากสัญญาเงินให้กู้ยืมระยะยาวเพิ่มขึ้น 1.4 ล้านบาท เนื่องจากเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ รวมถึงรายได้ค่าธรรมเนียมและบริการจากการขายผ่อนชำระปรับตัวเพิ่มขึ้น 4.9 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 84.4 จากงวดเดียวกันของปีก่อน จากปริมาณการขายที่เพิ่มมากขึ้นหลังจากปรับปรุงแอปพลิเคชันในช่วงต้นปี 2567

2. ค่าใช้จ่ายในการบริการ

สำหรับไตรมาสที่ 3 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริการลดลงเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน 1.8 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 10.4 ในทิศทางเดียวกันกับการลดลงของรายได้ โดยมีการปรับกระบวนการต่าง ๆ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและลดต้นทุนในการดำเนินการ

3. ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

สำหรับงวดปัจจุบัน บริษัทฯ มีสำรองค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นระหว่างงวด 404.2 ล้านบาท สอดคล้องกับการเพิ่มขึ้นของสัดส่วนหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL ratio) ที่ปรับตัวสูงขึ้นจากปี 2566 ร้อยละ 65.01 เป็นร้อยละ 74.9 ซึ่งเป็นผลกระทบจากตั้งแต่ช่วงการบุกตลาดในลูกค้ากลุ่มก่อสร้างช่วงตั้งตั้งแต่ปี 2562 เนื่องจากบริษัทฯ เล็งเห็นถึงโอกาสในการเติบโตจากลูกค้าธุรกิจก่อสร้าง แต่เนื่องจากเหตุการณ์การแพร่ระบาดโควิด-19 ส่งผลกระทบโดยตรงอย่างหนักต่อลูกค้ากลุ่มนี้จากการแบกรับต้นทุนและค่าใช้จ่ายในการดำเนินโครงการ รวมไปถึงระยะเวลาการก่อสร้างที่ยืดเยื้อจากการ Lock down และลูกกลามไปถึงปัญหาแรงงานขาดแคลน เหตุการณ์ดังกล่าวส่งผลกระทบต่อลูกค้าเกิดปัญหาสภาพคล่องก่อให้เกิดปัญหาหนี้โดยคุณภาพขึ้น ต่อมาบริษัทฯ จึงให้ความสำคัญเรื่องการกระจายอุตสาหกรรมเพื่อกระจายความเสี่ยงไม่ให้เกิดเหตุการณ์ดังกล่าวขึ้นอีก จากพอร์ตรวม นอกจากนี้ภายใต้ปัจจัยหลากหลายที่ควบคุมได้ยากทั้งภายนอก เช่น ภาพรวมของตลาด การแข่งขัน และเศรษฐกิจที่ยังไม่ฟื้นตัว ส่งผลต่อการฟื้นตัวของลูกค้า SMEs ที่ใช้ระยะเวลายาวนานและยากลำบาก



การเพิ่มขึ้นของผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นอย่างเป็นทางการตามทวงถามหนี้ทั้งที่มติดตามหนี้และจากการว่าจ้างบริษัทภายนอกทวงถามหนี้ รวมถึงกระบวนการดำเนินคดีที่เริ่มเห็นผลสรุปชัดเจนขึ้น ทำให้บริษัทต้องตั้งสำรองผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 เพื่อให้การตั้งสำรองให้สอดคล้องกับคุณภาพและความเสี่ยงของลูกค้ำรวมถึงสถานการณ์ที่เกิดขึ้นในปัจจุบัน แต่อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงติดตามทวงถามหนี้ เจรจาประนีประนอมหนี้จนถึงที่สุดก่อนเพื่อลดความเสียหายที่เกิดขึ้นให้ได้มากที่สุด

จากการตั้งสำรองดังกล่าวทำให้อัตราส่วนค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตต่อสินเชื่อรวมปรับตัวเพิ่มขึ้นจากสิ้นปี 2566 ร้อยละ 42.4 เป็นร้อยละ 63.8 และอัตราส่วนค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตต่อหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้เพิ่มขึ้นจากสิ้นปี 2566 ร้อยละ 65.2 เป็นร้อยละ 85.1

อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายการป้องกัน ควบคุม และแก้ไขกระบวนการปล่อยสินเชื่อให้มีคุณภาพมากยิ่งขึ้น ทั้งในการปรับเปลี่ยนวิธีการวิเคราะห์ความเสี่ยง การปรับเปลี่ยนอำนาจอนุมัติการให้สินเชื่ออย่างเหมาะสมมากยิ่งขึ้น การมุ่งเน้นผลิตภัณฑ์ที่มีความเสี่ยงต่ำ การจัดการกระจายพอร์ตตามอุตสาหกรรมและยกเลิกการให้สินเชื่อในอุตสาหกรรมที่มีความซับซ้อน เพื่อให้การปล่อยสินเชื่อใหม่เกิดความเสียหายน้อยที่สุด โดยส่งผลให้สินเชื่อที่ปล่อยใหม่ในช่วงปี 2566 จนถึงปัจจุบัน มีการเกิดลูกหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้คิดเป็นร้อยละ 1.3 ของปริมาณปล่อยสินเชื่อ นอกจากนี้บริษัทยังเสริมที่มติดตามทวงถามหนี้เพิ่มเติม และการจัดจ้างบริษัทติดตามทวงถามหนี้เพื่อเร่งแก้ปัญหาลูกหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) รวมถึงพิจารณาตัดหนี้สูญเพิ่มเติมสำหรับรายที่คาดการณ์ได้ค่อนข้างแนจากการติดตามหนี้และผลดำเนินคดีเพื่อลดอัตราหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้

4. ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

บริษัท มีค่าใช้จ่ายทางการเงินลดลงประมาณ 6.4 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 21.1 เนื่องจากยอดคงเหลือของหุ้นกู้ที่ลดลง

5. ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้

บริษัท มีค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้จำนวน 34.0 ล้านบาท โดยสาเหตุหลักมาจากการWrite-offสินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีประมาณ 35.1 ล้านบาทซึ่งมาจากการคาดการณ์ว่าสินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจากการตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากลูกหนี้บางส่วนไม่สามารถใช้ประโยชน์ได้ทันในอนาค

6. ขาดทุนสุทธิ

บริษัท มีขาดทุนสุทธิ 451.3 ล้านบาท ในขณะที่งวดเดียวกันของปีก่อนขาดทุนสุทธิ 83.1 ล้านบาท เป็นผลมาจากการตั้งสำรองผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเพิ่มขึ้นจากปีก่อนประมาณ 322.6 ล้านบาท ซึ่งมาจากการสำรองตามสัดส่วนหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ที่เพิ่มสูงขึ้น นอกจากนี้มีการตัดwrite-off สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีระหว่างงวดอีก 35.1 ล้านบาทจากการคาดการณ์ว่าไม่สามารถใช้ประโยชน์ได้ในอนาคต ทำให้มีผลการดำเนินงานขาดทุนในงวดปัจจุบัน

สภาพคล่องและกระแสเงินสด

บริษัท มีกระแสเงินสดจ่ายจากกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 50.7 ล้านบาท โดยเกิดจากขยายพอร์ตสินเชื่อในกลุ่มผลิตภัณฑ์ขายผ่อนชำระ การรับซื้อสิทธิเรียกร้อง และ เงินให้กู้ยืมระยะยาวแบบมีหลักประกัน และมีกระแสเงินสดรับจากกิจกรรมลงทุน 50.6 ล้านบาทจากการลงทุนในหลักทรัพย์เพื่อค่า ทำให้เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดไม่แตกต่างจากสิ้นปีอย่างเป็นทางการที่สำคัญ

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29TH FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120
TEL : 02-1634200 FAX : 02-1634291-4 www.leaseit.co.th Tax ID : 0107558000353

บริษัท ลีซ อีท จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 29 ถนนพระราม 3 แขวงช่องแคบ เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-1634200 โทรสาร 02-1634291-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107558000353



อัตราส่วนสภาพคล่อง ของบริษัทฯ ณ สิ้นปี 2566 และ ไตรมาส 3 ปี 2567 เท่ากับ 1.98 เท่า และ 5.56 เท่า ตามลำดับ เพิ่มขึ้นจากปีก่อนเนื่องจากบริษัทฯมีการออกหุ้นกู้ในช่วงเดือนพฤษภาคม 2567 ซึ่งยังไม่ถึงระยะเวลาครบกำหนดชำระหนี้ 1 ปี และ บริษัทฯมีการจัดการสัดส่วนหนี้สินให้เหมาะสมกับพอร์ตสินเชื่อมากยิ่งขึ้น เพื่อบริหารกระแสเงินสดและต้นทุนทางการเงิน

ฐานะทางการเงินและสภาพคล่องของบริษัทฯ สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 เมื่อเทียบกับสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566
สินทรัพย์

สินทรัพย์สำหรับไตรมาสที่ 3 ปี 2567 เปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2566 บริษัทฯมีสินทรัพย์รวม 963.3 ล้านบาท และ 1,424.5 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมาจากการลดลงของหนี้สินซึ่งรวมจากการตั้งสำรองส่งผลให้ลูกหนี้รวมสุทธิลดลงประมาณ 363.8 ล้านบาท รวมถึงสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่นลดลง 39.7 ล้านบาท เนื่องจากการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อประมาณ 71.7 ล้านบาท

หนี้สินรวม

หนี้สินสำหรับไตรมาสที่ 3 ปี 2567 อยู่ที่ 423.8 ล้านบาท ลดลงเล็กน้อยอย่างไม่เป็นสาระสำคัญเมื่อเทียบกับ ณ สิ้นปี 2566 ซึ่งมีหนี้สินรวมอยู่ที่ 433.7 ล้านบาท

อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เห็นได้ว่า ณ สิ้นปี 2566 และ ไตรมาส 3 ปี 2567 บริษัทฯ ดำรงอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นได้อยู่ที่ 0.36 เท่า และ 0.65 เท่า โดยอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นที่เพิ่มขึ้นเล็กน้อยมาจากผลขาดทุนสุทธิที่เพิ่มมากขึ้นทำให้ส่งผลกระทบต่อส่วนของผู้ถือหุ้น แต่อย่างไรก็ตาม อัตราส่วนดังกล่าวยังคงอยู่ในระดับต่ำเนื่องจากบริษัทฯยังมีโครงสร้างทุนที่แข็งแกร่ง และบริหารจัดการแหล่งเงินทุนให้สอดคล้องกับการปล่อยสินเชื่อเพื่อให้การจัดการกระแสเงินสดมีประสิทธิภาพ

อัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ย (Interest coverage ratio : ICR) ณ สิ้นปี 2566 และ ไตรมาส 3 ปี 2567 เท่ากับ (2.2 เท่า) และ (16.2 เท่า) เนื่องจากบริษัทฯมีการตั้งสำรองเป็นจำนวนมาก ทำให้บริษัทฯ เกิดผลขาดทุนก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย ซึ่งอัตราส่วนดังกล่าวต่ำกว่า 1 เท่า หมายถึงผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ไม่สามารถรองรับค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยที่เกิดขึ้นในงวดนั้นได้ อย่างไรก็ตามบริษัทฯ ยังมีความสามารถในการบริหารกระแสเงินสดเพื่อรักษาสมดุลของสภาพคล่องให้เพียงพอต่อการชำระหนี้และสามารถดำเนินงานได้ จากนโยบายเพิ่มความเข้มงวดในการให้สินเชื่อใหม่ในปี การเร่งรัดจัดเก็บหนี้ และการปรับลดขนาดของหุ้นกู้และเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินให้สอดคล้องกับการใช้เงินของบริษัทฯ

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงจากสิ้นปี 2566 ประมาณ 451.3 ล้านบาท เนื่องจากผลขาดทุนในงวดปัจจุบัน

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ



ขอแสดงความนับถือ

(นายอลงกต บุญมาสุข)

กรรมการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท ลีซ อีท จำกัด (มหาชน)

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29TH FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120
TEL : 02-1634280 FAX : 02-1634281-4 www.leaseit.co.th Tax ID : 0107550000353

บริษัท ลีซ อีท จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 29 ถนนพระราม 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-1634280 โทรสาร 02-1634281-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107550000353

54