



ประกาศ

ที่ LIT 009/2568

เรื่อง แนวปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้างและคัดเลือกคู่ค้าของบริษัท

รับรองโดย	LIT – คณะกรรมการกำกับดูแลกิจการ 9 พฤษภาคม 2568
ได้รับการอนุมัติจาก	LIT – คณะกรรมการบริษัท วันที่ 14 พฤษภาคม 2568
วันที่มีผลบังคับใช้	วันที่ 15 พฤษภาคม 2568
วันที่ทบทวนครั้งถัดไป	วันที่ 15 พฤษภาคม 2569



ประวัติการใช้งาน

วันที่มีผลบังคับใช้	การเปลี่ยนแปลงที่มีนัยสำคัญ
15 พฤษภาคม 2568	แนวปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้างและคัดเลือกคู่ค้าของบริษัท - รับรองโดยคณะกรรมการกำกับดูแลกิจการ เมื่อวันที่ 9 พฤษภาคม 2568 - อนุมัติโดยคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 14 พฤษภาคม 2568

แนวปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้างและคัดเลือกคู่ค้าของบริษัท

นิยาม

บริษัทฯ หมายถึง บริษัท ลีซ อีท จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

การจัดซื้อจัดจ้าง หมายถึง การซื้อ จ้าง เช่า เช่าซื้อ แลกเปลี่ยน การได้มาซึ่งสิทธิหรือการดำเนินการใด ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการจัดหาให้ได้มาซึ่งสินค้าหรือบริการ

คู่ค้า หมายถึง ผู้ขาย ผู้รับจ้าง ผู้ให้บริการ ผู้รับเหมา ผู้ให้บริการขนส่ง ผู้ให้เช่า ผู้ให้เช่าซื้อสินค้าหรือบริการให้บริษัท

นโยบายการจัดหาและการคัดเลือกคู่ค้า

คณะกรรมการบริษัทกำหนดนโยบายและแนวปฏิบัติในการจัดหาและคัดเลือกคู่ค้าของบริษัทเพื่อให้มั่นใจว่าบริษัทจะดำเนินการคัดเลือกคู่ค้าอย่างเสมอภาคและเป็นธรรมและสนับสนุนคู่ค้าที่ดำเนินธุรกิจอย่างมีจริยธรรม มีความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมและจะไม่ทำธุรกรรมกับบุคคลหรือนิติบุคคลที่กระทำความผิดกฎหมาย ทูจริต หรือมีพฤติกรรมที่ส่อไปในทางทูจริต ดังนี้

1. บริษัทจะดำเนินการจัดหาตามระเบียบและวิธีการจัดหาของบริษัทที่มีการควบคุมภายในอย่างเหมาะสม คำนึงถึงความต้องการทั้งในด้านคุณภาพ ราคา จำนวน เวลา การให้บริการ การส่งมอบ การบริการหลังการขาย การรับประกัน และเงื่อนไขอื่น ๆ โดยไม่ทำธุรกรรมกับบุคคลหรือนิติบุคคลที่กระทำความผิดกฎหมาย ทูจริต หรือมีพฤติกรรมที่ส่อไปในทางทูจริต
2. บริษัทจะดำเนินการคัดเลือกคู่ค้าอย่างเสมอภาคและเป็นธรรม สนับสนุนคู่ค้าที่ดำเนินธุรกิจอย่างมีจริยธรรม มีความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม
3. ไม่เรียกร้อง ไม่รับ ไม่จ่ายผลประโยชน์ใด ๆ ทางการค้ากับคู่ค้าโดยไม่สุจริต และปฏิบัติตามสัญญา ข้อตกลงและเงื่อนไขต่าง ๆ ที่มีต่อคู่ค้าอย่างเคร่งครัด ในกรณีที่ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขได้จะรีบแจ้งให้คู่ค้าทราบล่วงหน้าเพื่อร่วมกันพิจารณาหาแนวทางแก้ไขปัญหาด้วยหลักแห่งความสมเหตุสมผล
4. ควบคุมดูแลหรือป้องกันในกรณีที่เกิดหรืออาจเกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัทอย่างเหมาะสมและจะไม่แสวงหาประโยชน์ใด ๆ ที่มีขอบด้วยกฎหมาย หรือขัดต่อข้อกำหนดของทางราชการ
5. ไม่ดำเนินการใด ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา รวมทั้งส่งเสริมให้ผู้บริหาร พนักงาน ใช้ทรัพยากรและทรัพย์สินของบริษัทอย่างมีประสิทธิภาพ ใช้สินค้าและบริการที่มีลิขสิทธิ์ถูกต้อง และไม่สนับสนุนการใช้สินค้าหรือบริการที่เป็นการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา
6. ปฏิบัติตามเงื่อนไขข้อตกลงทางการค้าอย่างเคร่งครัด เพื่อส่งผลให้เกิดการค้าที่มีมาตรฐาน
7. จ่ายเงินคู่ค้าให้ตรงเวลา ตามเงื่อนไขการชำระเงินที่ตกลงกัน



หลักเกณฑ์การพิจารณาคุณสมบัติคู่ค้า

บริษัทฯ กำหนดเกณฑ์พิจารณาคุณสมบัติในการคัดเลือกคู่ค้า ทั้งรายเก่าและรายใหม่ด้วยความเสมอภาค เป็นธรรม และเหมาะสม โดยมีการประเมินศักยภาพและตรวจสอบคู่ค้าอย่างเท่าเทียมกัน เพื่อให้มั่นใจว่าคู่ค้าจะสามารถส่งมอบสินค้าและบริการถูกต้อง ตรงเวลา และเป็นไปตามคุณสมบัติที่ต้องการ มีรายละเอียดของสินค้าบริการภายใต้เงื่อนไขต่าง ๆ ดังนี้

- 1.1 คุณภาพสินค้า บริการและผลงานที่ผ่านมาเป็นไปตามคุณสมบัติที่บริษัทฯ ต้องการและถูกต้องตามมาตรฐานของสินค้าหรือบริการนั้น ๆ
- 1.2 ไม่ละเมิดทรัพย์สินทางปัญญาของผู้อื่นไม่ว่าจะเป็นส่วนการออกแบบ วิธีการผลิตหรืออื่นๆ
- 1.3 ไม่เสนอสิ่งตอบแทนหรือประโยชน์อื่นแก่บุคคลในบริษัทฯ เพื่อให้ช่วยทำการใด ๆ อย่างไม่สุจริต
- 1.4 ไม่ใช้แรงงานเด็กหรือแรงงานต่างด้าวผิดกฎหมายและการใช้แรงงานเป็นไปตามที่กฎหมายกำหนด
- 1.5 มีการดำเนินธุรกิจที่คำนึงถึงสิ่งแวดล้อม สังคมและชุมชน โดยปฏิบัติตามกฎหมายและข้อบังคับที่เกี่ยวข้องอย่างเคร่งครัดรวมถึงคำนึงถึงหลักสิทธิมนุษยชน
- 1.6 มีสถานประกอบการที่ตรวจสอบได้ รวมถึงสถานภาพทางการเงินที่เหมาะสม
- 1.7 มีประวัติผลงานเป็นที่น่าเชื่อถือและอ้างอิงได้
- 1.8 มีการรับประกันหลังการขายและการให้บริการหลังการขายที่เหมาะสม
- 1.9 ให้การสนับสนุนบริษัทฯ ในด้านข้อมูล เอกสาร ตัวอย่างสินค้าหรืออื่น ๆ อย่างเพียงพอและเหมาะสม
- 1.10 ราคาสินค้าหรือค่าบริการที่เหมาะสมและอยู่ในเกณฑ์ที่บริษัทฯ ยอมรับได้
- 1.11 ระยะเวลาส่งมอบสินค้าหรือบริการเป็นไปตามข้อตกลง
- 1.12 เงื่อนไขการชำระเงินอยู่ในหลักเกณฑ์ของบริษัทฯ
- 1.13 ยอมรับที่จะปฏิบัติตามจรรยาบรรณคู่ค้าของบริษัทฯ

การขึ้นทะเบียนเป็นคู่ค้าของบริษัท

การขึ้นทะเบียนเป็นคู่ค้าของบริษัทฯ โดยการยื่นเอกสารประกอบด้วย หนังสือรับรองนิติบุคคลหรือบุคคลธรรมดา ใบทะเบียนพาณิชย์ หรือหนังสือรับรองอื่นที่ออกโดยหน่วยงานราชการ เอกสารผู้รับมอบอำนาจ เลขที่บัญชีธนาคาร เป็นต้น

การประเมินคุณภาพคู่ค้า

บริษัทฯ กำหนดให้มีการประเมินคู่ค้าในเรื่องราคา การส่งมอบสินค้า การทำงานครบถ้วนตามสัญญา คุณภาพ เป็นไปตามมาตรฐาน การส่งมอบตรงเวลา การติดต่อสื่อสาร การแก้ปัญหาเฉพาะหน้า การบริการหลังการขายหรือการบริการ จริยธรรมทางธุรกิจ แรงงานและสิทธิมนุษยชน การจัดการสิ่งแวดล้อม อาชีวอนามัยและความปลอดภัย โดยจะต้องได้รับคะแนนการประเมินตามกำหนดจึงจะผ่านการพิจารณาเป็นคู่ค้ากับบริษัทฯ ต่อไป



การยกเลิกการเป็นคู่ค้ากับบริษัท

บริษัทจะยกเลิกการเป็นคู่ค้า โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้าหากพบสาเหตุดังนี้

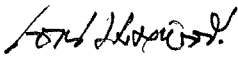
1. ผลการประเมินการทำงานหรือคุณภาพไม่เป็นที่ยอมรับกับบริษัทฯ
2. ให้ข้อมูลเป็นเท็จต่อบริษัทฯ
3. คู่ค้ากระทำความผิดกฎหมายหรือมีประวัติการทุจริตคอร์รัปชัน
4. ไม่ยื่นเสนอราคาสินค้าหรือบริการเมื่อมีการขอให้เสนอราคาจากบริษัทมากกว่า 3 ครั้งใน 1 ปี

การปรับปรุงแนวปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้างและคัดเลือกคู่ค้าของบริษัท

การปรับปรุงแนวปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้างและคัดเลือกคู่ค้าของบริษัทนี้จะได้รับการทบทวนและปรับปรุงเป็นประจำทุกปี หรือเมื่อมีการเปลี่ยนแปลงที่มีนัยสำคัญและจะสื่อสารไปยังผู้มีส่วนได้เสียทุกครั้ง เมื่อมีการเปลี่ยนแปลงที่เป็นสาระสำคัญต้องได้รับการพิจารณาและเห็นชอบโดยคณะกรรมการกำกับดูแลกิจการและได้รับอนุมัติโดยคณะกรรมการบริษัท

แนวปฏิบัติในการจัดซื้อจัดจ้างและคัดเลือกคู่ค้าของบริษัทฉบับนี้ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทในการประชุมครั้งที่ 5/2568 เมื่อวันที่ 14 พฤษภาคม 2568 และให้มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ประกาศเป็นต้นไป

ประกาศ ณ วันที่ 15 เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2568

พลตำรวจเอก 

(เจตน์ มงคลหัตถี)

ประธานกรรมการ

บริษัท ลีซ อีท จำกัด (มหาชน)